**Игорь Михайлович Обрубов, генеральный директор дивизиона «Технологии здоровья» Госкорпорации «Росатом»:**

1. **Какие услуги в области ядерной медицины Росатом готов предложить странам Африки?**

Африканский континент представляет сегодня очень большой интерес, потому что предпосылки для потребления продукции сферы здравоохранения на континенте позволяют нам говорить о том, что темпы роста оборота в этой области будут значительно увеличиваться в ближайшее время. Естественно, Росатом нацелен на то, чтобы предоставлять услуги и компетенции в этой области для наших партнеров.

К 2030 году количество населения в Африке, по исследованиям Высшей школы экономики, составит 1,7 млрд человек. А к 2100 году 40 % населения всего земного шара будет сосредоточено именно на этом континенте. К 2030 году объем рынка потребления в области здравоохранения составит порядка 260 млрд долларов. Конечно же, этот рынок вызывает очень серьезный интерес у всех игроков, включая Росатом.

Российская атомная отрасль на континенте представлена давно, нас связывают достаточно длительные исторические крепкие связи как в области атомной энергетики, так и теперь в области применения мирных технологий в сфере ядерной медицины. Мы уже отрабатывали ряд проектов, которые реализовывались в самых динамично развивающихся странах региона. Активно участвуем во всех выставочных и представительских мероприятиях на континенте. В прошлом и в этом году мы принимали участие в выставке Africa Health ExCon, где были представлены все ведущие мировые производители в области здравоохранения, медицинского приборостроения и медицинских услуг. На «полях» выставки был подписан ряд соглашений с нашими иностранными партнерами по линии фармацевтики, медицинского оборудования и предоставления определенных компетенций по оказанию медицинских услуг, в том числе обучения персонала.

Интерес мы видим огромный, учитывая, что африканские страны исторически связаны с нами крепко и достаточно длительный период времени мы реализовывали совместные проекты.

Очень большой интерес вызывает применение радиофармпрепаратов (РФП). Сегодня наша линейка препаратов насчитывает 11 наименований. Они применяют в России, кроме того, Росатом поставляет их в другие страны. Эту линейку предлагаем и нашим партнерам из Африки. В настоящее время в России строится завод по производству радиофармпрепаратов, и после его открытия к 2026 году мы готовы предложить всю линейку выпускаемой у нас продукции. Завод будет выпускать 25 серийно производимых радиофармпрепаратов. Я делаю акцент именно на серийно производимых, потому что сама номенклатура радиофармпрепаратов намного шире, но серийно производится достаточно небольшое количество. У Росатома большие планы по освоению рынка серийно производимых РФП, эти планы мы основываем компетенциях, которые были наработаны нами за последние десятилетия. Сегодня мы уже очень прочно стоим на всех рынках и дружественных, и недружественных стран с поставкой нашего сырья — изотопов, прежде всего для изготовления на их основе радиофармпрепаратов.

Но мы намерены работать дальше и развиваться по более перспективному тренду — от сырья к конечному изделию. Поэтому мы строим завод по производству радиофармпрепаратов, нарабатываем определенные связи со всеми странами, включая Африку, и выбираем партнеров, у которых наша серийная продукция с 2026 года будет максимально востребована.

Проблема Африки сегодня не только в росте населения в геометрической прогрессии. Естественно, темпы роста оголяют те проблемы, которые были изначально: отсутствие инфраструктуры и подготовленных врачей, отсутствие клинических протоколов и рекомендаций по использованию инновационных фармпрепаратов. Поэтому перед нами стоит комплексная, многогранная задача.

Мы сегодня предлагаем нашим партнерам в Африке примерно тот же механизм, который мы реализуем в Российской Федерации. Речь идет о развитии инфраструктуры для будущего применения фармпрепаратов. Сегодня мы строим центры радионуклидной терапии и диагностики в Российской Федерации и тот опыт, который сегодня сами приобретаем при строительстве, предлагаем нашим партнерам, в том числе и с африканского континента.

Второе направление — это оборудование. Традиционно мы сильны в определенных сегментах, мы сегодня сосредоточили свои усилия на том, чтобы восстановить отрасль тяжелого медицинского приборостроения. Готовы локализовывать сегодня часть производства нашего оборудования за пределами Российской Федерации, и это, пожалуй, самый сильный аргумент в разговоре с нашими партнерами из Африки, потому что все остальные мировые лидеры предлагают только продажи. Мы предлагаем партнерство, трансфер технологий, обучение людей, чтобы каждая сторона, которая берет нашу технологию, не только поднимала свой профессиональный уровень, создавала рабочие места, но и приобретала некое иное качество жизни для своих граждан.

По линии оборудования мы традиционно представлены в циклотронной тематике, брахитерапии, лучевой терапии. Очень хорошие результаты показал аппарат «Тианокс», мы сегодня его активно предлагаем в Российской Федерации и за рубежом. Неподдельный интерес вызвал аппарат на выставке Africa Health ExCon в этом году.

И еще один из важнейших аспектов нашего комплексного предложения — это подготовка врачей. У нас есть открытая магистерская программа на химфаке МГУ, где мы сегодня готовим профильных специалистов по применению радиофармпрепаратов.

Нашим африканским партнерам мы готовы предлагать весь этот комплекс услуг для того, чтобы внедрять у себя в странах.

Есть еще одно направление, в котором мы представлены очень сильно, — это развитие сети многофункциональных центров обработки ионизирующим излучением. Мы сегодня на рынке Российской Федерации покрываем больше 70 % этого рынка, видим очень большие перспективы у этого направления, такие же возможности мы предлагаем нашим африканским партнерам. Огромный интерес вызывает эта технология в Южно-Африканской Республике, мы уже ведем активные переговоры непосредственно с бизнесом.

Что эта технология дает? Она дает три основных направления. Первое — это стерилизация медицинского инструмента, это как база, но не самый большой сегмент в этом бизнесе.

Самый больший и интересный с точки зрения африканских стран сегмент — это обработка ионизирующим излучением продуктов питания. Она дает совершенно потрясающий результат с точки зрения будущей сохранности продукции, приводит к увеличению схожести семян, к уничтожению вредителей и насекомых. Тем самым мы решаем одну из глобальных задач по борьбе с голодом, которая была поставлена Организацией Объединенных Наций. На африканском континенте эта проблема стоит как нигде в мире остро, поэтому сохранение продуктов питания в достаточно длительном периоде в том числе решает и эту задачу, и здесь у нас уже идут очень активные переговоры.

Третье направление — это изменение свойств материалов под воздействием излучения. Это работа с современными полимерами, микросхемами, в электронику мы сейчас очень активно заходим с этим методом. Этот сегмент сейчас очень бурно развивается у нас и востребован за рубежом.

Поэтому мы активно продвигаем такие многофункциональные центры на внешнем рынке. Компетенции, которые мы приобрели в Российской Федерации, дают нам полное основание утверждать, что те технологии, которые мы сегодня освоили, мы можем предоставить нашим партнерам в качестве трансфера технологий. Фактически вместе с нашим оборудованием мы даем готовый бизнес. Мы не говорим, как все сегодня в мире, только о продаже своего товара. Мы говорим сегодня, что наш товар — это технология, оборудование, подготовка профессионалов, то есть это фактически готовый и упакованный бизнес.

И здесь нам склонны доверять, потому что мы отошли от общепринятой практики, когда товар продают недорого, а потом добирают на техническом обслуживании, содержании, сервисе. Мы сегодня предлагаем на рынке готовый продукт, и это вызывает хорошую обратную связь, потому что традиционно в африканских странах все приходили что-то завоевать, что-то продать, но все мы стали умнее, все мы стали разбираться в том, что происходит в мировых трендах, и африканские страны, прежде всего, рассчитывают на партнерские отношения, а не на потребительскую активность. Поэтому мы сегодня себя представляем в мире и для Африки в том числе как надежных партнеров, предлагающих новый уровень жизни, новое качество жизни.

1. **С какими африканскими странами сегодня налажено сотрудничество и какие направления наиболее перспективны?**

Первое направление, которое сразу же нашло отклик в нескольких странах, — это центры ядерной медицины. У нас сегодня подписан ряд соглашений в Египте по продвижению этой технологии, состоялся неплохой конструктивный диалог в этом году, когда партнеры из Египта приезжали к нам проговаривать конкретные аспекты будущих сделок и по поставке циклотронов, и по предоставлению технологии работы на них.

Если говорить про ЮАР, где у нас сейчас очень большая активность, то там востребованы наши технологии в области многофункциональных центров облучения. Как я уже говорил, мы ведем переговоры с непосредственными интересантами, с конкретным бизнесом, то есть на уровне пользователей этой услуги. Это дает нам надежды на то, что эти проекты действительно коммерческие и они действительно будут реализованы.

Из африканских стран у нас сейчас очень активные переговоры идут с Алжиром, там есть определенный интерес к нашим продуктам. Зимбабве в активной фазе переговоров на троих (с участием Беларуси).

Так или иначе со всеми странами, которые заинтересованы в повышении качества жизни своих людей, мы в активной фазе переговоров. При этом мы практически везде представлены — и на больших выставочных площадках в Египте и ЮАР, и в двусторонних контактах.

Мы очень многого ждем от форума «Россия — Африка». Я надеюсь, что там будут подписаны определенные документы, которые приведут к реализации новых проектов.